

高效增长的数智力量

用友U9cloud 制造业云ERP 经典案例集



用友 U9 从 2008 年发版至今，厚积薄发、臻于至善，它见证了中国成为世界工厂的卓越之路，见证了中国制造企业从单组织到多组织、跨国经营的高速发展，也见证了中国制造企业从批量生产到客户化定制的转变。

2021 年 5 月，U9 cloud 盛装上市就摘取了制造业云 ERP 第一的桂冠，其专业深入的应用也赢得了一大批专精特新企业的认可，成为企业数智制造升级的首选。

10

十大场景

- 网络化协同
- 智能化生产
- 精细化成本
- 一体化应用
- 个性化定制
- 项目化制造
- 国际化经营
- 层级化考核
- 服务化转型
- 数智化分析

5

五大行业

- 装备制造
- 电子电器
- 汽车零部件
- 新材料
- 机械行业



N

N个生态

- YonSuite CRM
- 友空间
- YonSuite税务云
- 用友采购云
- 用友PLM
- 精智AIoT
- 深科特MES
- 诺捷WMS/TMS
- 智能工厂测评
- 云内控
- 个税申报
-

Contents | 目录

装备制造行业

- 03 U9 cloud 助力临工重机构建敏捷化制造体系
- 07 U9 cloud 助力科瑞恩构建一体化平台
- 11 U9 cloud 助力爱发科构建集团化柔性管控平台
- 15 U9 cloud 助力赛象科技打造项目制造一体化
- 19 U9 cloud 助力迦南科技项目管理全闭环

整车 & 零部件行业

- 47 U9 cloud 助力开沃集团实现多组织精细管控
- 51 U9 cloud 助力天润工业构建多层级阿米巴考核体系
- 55 U9 cloud 助力双环传动构建多组织柔性管控平台
- 59 U9 cloud 助力科华控股实现智能制造智能管理
- 63 U9 cloud 助力精华股份打造六维智能制造体系

电子行业

- 25 U9 cloud 助力华测导航构建智能世界
- 29 U9 cloud 助力万讯自控实现多组织协同一体化
- 33 U9 cloud 助力八方电气全球化协同
- 37 U9 cloud 助力威尔曼按单精细管控
- 41 U9 cloud 助力波长光电让波长更宽广

新材料行业

- 69 U9 cloud 助力普利特实现快速扩张高效管理
- 73 U9 cloud 助力奔朗新材料构建全球运营服务平台
- 77 U9 cloud 助力君安新材料迈向智能制造
- 81 U9 cloud 助力乔东集团实现数字管理智慧转型
- 85 U9 cloud 助力凯米特实现智慧运营

机械行业

- 91 U9 cloud 助力富创精密构建智能一体化管控平台
- 95 U9 cloud 助力中核苏阀打造基于 5G 的智能工厂
- 99 U9 cloud 助力迪威尔实现设计制造执行一体化
- 103 U9 cloud 助力优机实业构建数智化经营平台
- 107 U9 cloud 助力华昌液压打造数智化未来工厂



以项目为中心的全过 程成本及绩效考核



适合子行业：金属制品 | 工程机械 | 交通运输设备 | 电气机械 | 通信设备 | 办公用机械

用友BIP | **U9cloud**

装备制造行业数智化全场景

U9 cloud + PLM + WMS + CRM + 智能工厂 + AIoT

行业特征 数智化价值

- | | | | |
|---|----------------------|---|------------------------------|
| · | 单件、小批量制造企业 | · | 建立以项目为中心的端到端闭环流程 |
| · | 产品大、结构与技术工艺复杂 | · | 项目过程全连接(人、机、料、事、设备、供应商、客户) |
| · | 按客户合同（订单）设计 | · | 项目管理一体化(设计制造、营销服务、制造执行、AIoT) |
| · | 自制件多，工艺、工装设计和技术准备周期长 | · | 项目成本精细化(概算、预算、结算、决算四算合一) |
| · | 按项目组织边设计、边生产、边安装 | · | 实时数据采集(研发、工艺、制造、物流、设备) |

数智制造选 **U9cloud**



临工重机股份有限公司

临工重机股份有限公司成立于 2012 年 2 月，是中国最大、最专业的高空作业机械和矿山机械制造商之一。公司主要产品有全系列剪刀式、臂式高空作业机械、全系列宽体矿车、凿岩钻机等 100 多个品种系列。产品远销全国各地及海外 80 多个国家和地区。



U9cloud

助力临工重机构建敏捷化制造体系



数智价值



交货率
提升 80%



数据准确率
超过 99%



库存周转率
加快 90%



个性化定制生产

数智化动因

原有信息系统无法满足企业快速发展需要：

- 为实现利润中心管理，变通建立 3 个帐套，完整性、准确性和及时性都有所不足
- 缺乏统一的信息化平台，从整体看依然存在信息孤岛，信息共享度不高
- 现有系统难以支持多个事业部之间的内部交易与核算！



深耕工程机械行业 成为国际化的行业引领者

临工重机宽体矿车2015年已是全球第一，而且连续七年没有超越者，这背后离不开数智化的强大支撑。



精彩案例：临工重机全球破浪之旅

临工重机数智化全场景：U9 cloud财务供应链 +CRM + 生产制造 + PLM

临工重机借助U9 cloud构建了敏捷的制造体系，通过与PLM以及CRM集成，搭建了超级BOM，可以根据销售订单进行参数化选配，可以按单车核算成本，真正实现了定制化生产、精细化管控。



临工重机总经理

支开印 隆重推荐



关注公众号，回复“新书”
或点击：“获取数智力量”

核心应用场景

个性化定制

- 与 CRM 集成
- 根据销售订单进行参数化选配

设计制造一体化

- 与 PLM 集成，搭建超级 BOM
- 实现单车 BOM、单车计划

柔性化生产、准时化交付

- 单台计划、单台备料、单台变更
- 单车配送、准时化生产、质量可追溯
- 全过程条码管理

精细核算

- 单车成本核算
- 阿米巴考核落地

供应链协同

- 计划、订单、供货 / 收货 3 大协同，
- 网上对账快捷、方便、实时



客户证言



U9 cloud 灵活的多组织架构、强大的功能、开放的平台很好地实现了我公司的定制化生产、柔性化制造、精细化管控等精益管理需求，构建了我公司的敏捷制造体系，极大提升了我公司的管理水平！

——临工重机总经理 支开印



所属行业：装备制造

企业规模：2200 人

细分行业：高空作业、矿山机械

地区 / 城市：山东省济南市

主营产品：全系列剪刀式、臂式高空作业机械、全系列宽体矿车、凿岩钻机等 100 多个品种系列

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + CRM + PLM

江苏科瑞恩集团

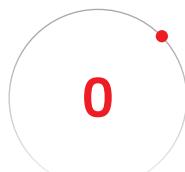
江苏科瑞恩集团是一家专注于数字化工厂软硬件系统集成和技术研发的科技型集团公司，公司致力于通过发掘、整合及应用前沿技术，秉承以客户需求为中心的理念，形成以昆山总部为中心，以南通、大连、宁波、潍坊、成都、东莞、深圳、无锡为纽带，覆盖全国的研发、设计、生产和服务网络，为客户提供前沿的数字化解决方案；同时，集团在美国、德国和越南分别设立子公司，实施全球化战略。





助力科瑞恩构建一体化平台

数智价值



数智化动因

科瑞恩随着公司的快速扩张发展，企业面临的管理问题及上市的需求，基于目前的软件已无法满足，需要通过先进的管理软件及专业的流程咨询解决目前企业存在的问题。目前面临迫切诉求主要是以下几个方面：

- 集团物料编码各部门不统一，管理困难
- 上市需求，上系统之前没有做到系统成本核算及财务业务一体化需求

- 生产计划执行手工执行，没有统一计划体系执行，效率低下
- 设变频繁，项目间挪料频繁，延期交货时有发生，系统无法实现项目成本核算
- 企业内部流程管理需求，需要借助软件提升内部管理
- 企业规划的数字化平台需求，体系建立需要工具去落地和管控



核心应用场景

统一信息化平台和基础标准

实现了全公司统一的基础数据规范,保证了数据的一致性与完整性。

各级业务流程形成闭环

实现了从销售到收款,采购到付款,物流到结算,设计到生产,生产到成本的完整闭环管理。

加强协同,向协同要效益

实现了三大协同应用,产供销协同、供应商协同、客户协同,快速提高了产供销的工作效率,同时提高供应商与客户的满意度。

设计制造一体化

PLM 与 U9 cloud 集成一体化, BOM 信息自动传递到计划系统中,设计人员可以及时了解物料库存情况,真正实现了设计制造一体化管理。



客户证言



能够为制造型企业提供一个灵活、直观、多元化的体验，将会使您和您的客户建立信任和默契，再结合我们自身数字化转型手段，建立起有数字文化，集成平台化应用管理助力信息化、数字化的科学发展，让制造型企业实现降本增效、快速响应客户需求。这就是为什么选择 U9 ERP 原因所在。

——科瑞恩信息化总监 张方进



所属行业：装备制造

企业规模：4000 人

细分行业：自动化生产线

地区 / 城市：江苏省苏州市

主营产品：精密制造、数字化工厂、智能楼宇、智慧物流、工业软件及服务等

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + PLM



爱发科真空技术（苏州）有限公司

爱发科真空技术（苏州）有限公司是世界著名的真空设备制造商【株式会社ULVAC(爱发科)】在中国投资兴建的全资公司，主要为功率器件、化合物半导体器件（功率器件及射频器件）、传感器（MEMS、红外等）、光通信及光电器件、滤波器件（SAW/BAW）、薄膜电路等行业的企业、研究所及大学提供芯片生产及研发的相关设备，并为平板显示器，太阳电池等制造行业提供世界领先的先进设备，同时提供设备及周边产品的售后服务。

U9cloud

助力爱发科构建集团化柔性管控平台



数智价值



计划编制
提升 100%



计划完成
率提升 16%



按时交货率
提高 23%



采购及时率
达到 92%



入库及时率
达到 93%

数智化动因

- 局部信息化，半系统、半人工
- 虽然局部实现了信息化，但依然存在大量信息孤岛，数据无法共享
- 生产计划编制、进度跟踪、依然手工模式，手段相对落后
- 整体信息化无法适应公司快速发展



核心应用场景

搭建集团统一信息化平台

- 支撑公司战略发展
- 实现跨组织业务协同
- 消除多组织之间的信息孤岛
- 满足集团管控需要

生产计划多维度、精细化

- 在物料外细分了模块号、side 号，符号等
- 管控到物料的具体安装位置
- 计划运算时分开运算
- 按照安装位置细化领料

万物互联，始于条码

- 物流环节全面引入条码应用
- 启用异步执行方式，1 秒后自动生成单
- 料品条码与 BOM 及备料信息一致
- 扫描时比对信息，严格控制发料

图纸变更，自动现场执行变更

- 通过 BOM 导入实现 BOM 的新增和变更
- 变更导入后，自动执行生产现场变更动作
- 同时自动更新生产订单备料需求



客户证言



U9 cloud 多组织管理特性，完全满足爱发科多地点、多法人集团化管理需求，特别中意 U9 cloud 强大的项目制造功能，具有不可替代性，此外 U9 cloud 的开放性，更便于与第三方系统的集成。

——爱发科（苏州）总务部长 孙权



ULVAC

所属行业：装备制造

企业规模：170+ 人

细分行业：真空设备

地区 / 城市：江苏省苏州市

主营产品：FPD（平板显示器）设备、真空设备、高真空蒸发镀膜、真空溅射镀膜、化学气相沉积、等离子刻蚀、干法去胶、离子注入等设备

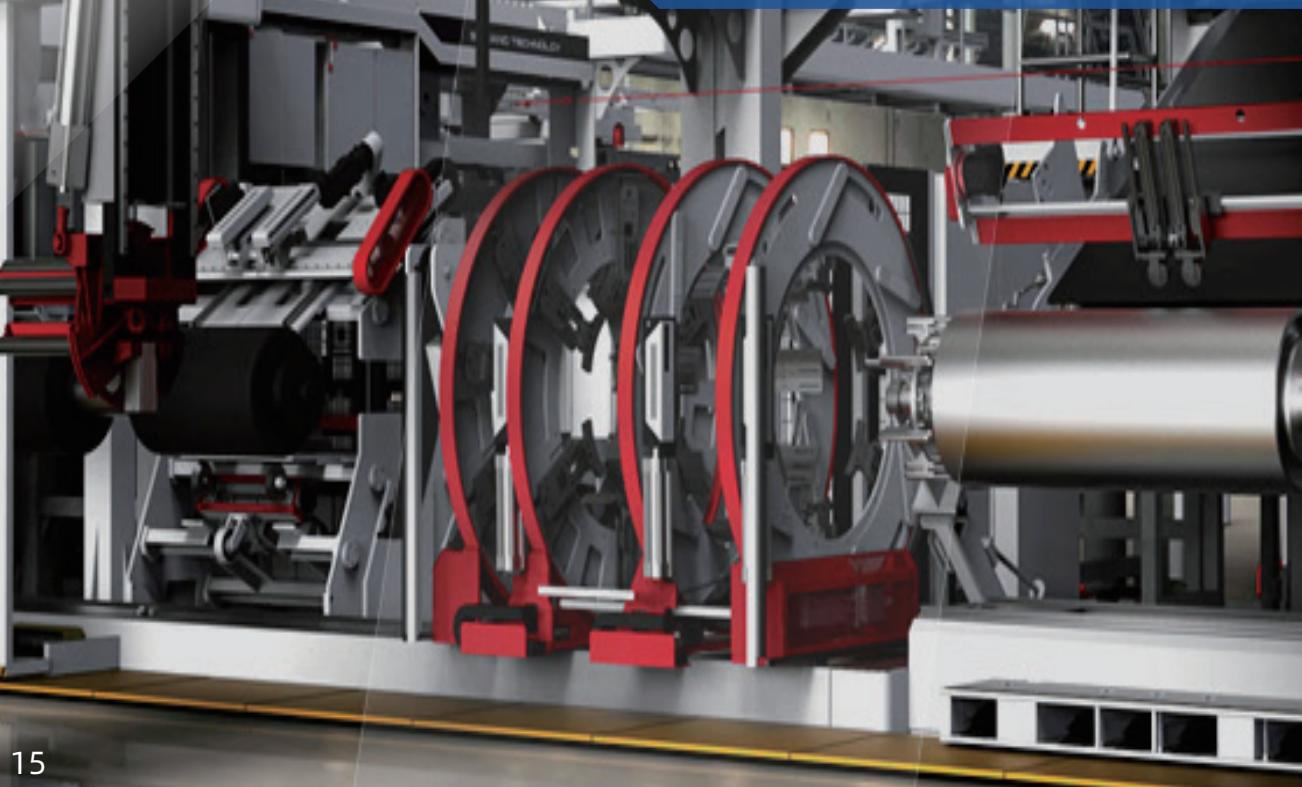
U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 项目管理 +

天津赛象科技股份有限公司

天津赛象科技股份有限公司（股票代码：002337），始于1989年，是以研发生产子午线轮胎成套装备为主的专业化公司。经过二十多年不断创新和持续发展，主要经济指标在国内外橡机行业名列前茅。“赛象”品牌的橡机遍及全国，并出口到法国、美国、德国、日本、英国、意大利、印度等世界著名轮胎公司，在国内外橡机行业和轮胎行业中具有较高的知名度。

BOOSTER-330





助力赛象科技打造项目制造一体化

数智价值



生产计划编制及下达
效率提升 100%



机加工产能利用率
增长近 50%



制造费用
下降 9.3%



管理费用
下降 8.76%

数智化动因

如何在部分设计完成的情况下，把生产计划尽快安排下去；如何提前采购或生产，并且在编制计划时，还要考虑进来，不能重复采购或生产；如何更好地快速编制并下达生产计划？如何及时反馈项目进度？如何实时跟踪项目进度？如何及时、准确核算项目成本，控制项目成本，确保项目盈利。



核心应用场景

设计制造一体化

- U9C+PLM 深度融合
- 实现消息协同 \ 业务协同
- 实现系统单点登录
- 实现边设计、边生产

车间工序派工与反馈

- 通过工序流程卡
- 派工到班组 \ 机台 \ 个人
- 条码扫描快速报工

全过程项目计划与跟踪

- 项目管理与 MRP 的融合
- 分层计划提高计划可执行性
- 实现了生产计划的快速编制及分派

全过程条码应用

- 高效数据采集
- 实时反馈
- 动态跟踪

外协业务高效管理

- 外协计划由系统自动生成
- 系统自动生成委外报检单
- 扫描订单或者物料条码快速完成外协收货



客户证言



实施 U9C 给企业带来的实实在在的效果是：解决了计划不准、不可跟踪、没有时效的问题。原来都是 EXCEL 表的，不仅跟踪不了，共享不了，而且没有时效性。现在，所有计划、所有信息都是实时的，都在系统里、随时都能看到，而且通过信息化系统提供的数据，很方便进行分析、辅助决策。

——赛象科技副总经理 韩子森



TIANJIN SAIXIANG TECHNOLOGY

股票代码 002337

所属行业：装备制造

企业规模：1200+ 人

细分行业：子午线轮胎成套装备

地区 / 城市：天津市

主营产品：自动控制及机器人等、子午线轮胎成套装备

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + PLM + AIoT

浙江迦南科技股份有限公司

浙江迦南科技股份有限公司成立于 2000 年，一直专注于制药装备的研发、生产和销售，发展成为中国制药装备产业领军企业。致力于为客户提供固体制剂工艺设备和中药、植物提取工艺设备整线解决方案。先后成立了“迦南智造研究院”、“迦南药学研究院”，建有全球先进的“工业 4.0- 智能工厂实验室”，为客户提供药品研发、工艺试验、智能化工艺装备的一站式服务。



U9cloud

助力迦南科技破解项目制造管理难题

数智价值



数智化动因

- 为客户提供 EPC 工程服务、全套自动化生产线、自动化仓储和原药研究服务等
- 设备智能化高，软硬件相结合，服务技术难度大，项目管理复杂
- 需整合产业链资源，协同化供应链管理，集团化经营管控



核心应用场景

多组织业务协同

- 避免重复录入，跨组织业务协同
- 准时交货率提升：40%
- 提升计划编制效率

项目全过程管控

- 从项目报价到项目任务分解（WBS）+项目需求计划（PRP）
- 计划编制与进度跟踪
- 每个项目成本利润清晰可见

智能生产管理

- 车间作业实现基于智能手持终端 PDA 的移动化派工与报告
- 作业进度采集高效化

设计制造一体化

U9 cloud 与 PLM 无缝集成，实现设计制造一体化



客户证言



通过实施 U9 cloud 系统，我们实现了多组织业务协同，极大提升了多地点、多组织业务协同效率；实现了项目全过程管控、随时监控项目进度；通过 PDA 移动扫码派工与报工，极大提升了现场作业进度采集效率；还实现了计件工资和项目成本精细核算，数智化建设初见成效。

——迦南科技 CIO 谢建西



所属行业：装备制造

企业规模：1477 人

细分行业：制药装备行业

地区 / 城市：浙江省温州市

主营产品：固体制剂整线解决方案、中药（植物）提取自动化整线解决方案、智能仓储物流解决方案

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 项目制造 + 项目成本 + 移动条码 + 计件工资 + 智能工厂



适合子行业：专用电子设备 | 电子元件 | 电子器件 | 电子专用材料 | 消费类电子设备

用友BIP | u9cloud

电子行业数智化全场景

U9 cloud + PLM + MES + WMS + 客户门户 + 供应商门户 + 移动条码

行业特征 数智化价值

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">· 产品生命周期短、变更频繁，版本控制复杂· 交期短且插单频繁，要求制造商能提供多种配置的产品供选择· 质量控制要求高，需根据单品序列号追踪所有物流和生产环节<ul style="list-style-type: none">· 成本核算费时费力，难以掌握真正的成本· 核心零件需根据市场预测提前购买或保持一定的库存<ul style="list-style-type: none">· 替代料及可选料普遍，在做计划时，需要充分考虑 | <ul style="list-style-type: none">· 实现原材料合理预测管理与替代料管理· 设计制造一体化与设计变更快速反应· 建立统一的精益计划体系，快速响应客户需求· 运用电子看板实现“拉”式生产，生产过程可视化· 借助条码实现产品按批次进行质量追溯· 成本可以核算到每个批次 |
|---|--|

数智制造选 u9cloud



上海华测导航技术股份有限公司

华测导航致力于提供高精度数据的采集和应用解决方案，专业从事高精度卫星导航定位相关软硬件技术产品的研发、生产和销售，主要产品包括高精度 GNSS 接收机、GIS 数据采集器、海洋测绘产品、三维激光产品、无人机遥感产品等数据采集设备，以及位移监测系统、农机自动导航系统、数字施工、精密定位服务系统等数据应用解决方案。





助力华测导航构建智能世界



数智价值



整体研发效率
提升 17%



销售机会转化率
提升 30%



设计变更执行效率
提升 30%



设计文件版本
交互错误率降低 40%

数智化动因

华测要能够快速把握住市场发展变化，唯有数智化转型才能保证在较低投入下的快速扩张；导航产品本身的复杂性，生产过程的复杂性，市场需求的复杂性，也要求华测进行数智化转型；此外华测在业界的**产品领先、市场领先、服务领先**的领先意识也是推动企业数智转型的因素。

CHCNAV 华测 华测北斗 测出珠峰新高度

在2020珠峰高程测量中，由公司研制的北斗高精度定位设备作为唯一国产北斗装备登顶珠峰，彰显了数智的力量。



精彩案例：华测导航，永远领先一点点

华测导航数智化全场景：U9 cloud + SRM + CRM + PLM + MES + 友云采 + BI

华测导航借助用友U9 cloud与多系统的集成互联，全面构建了企业全价值链数智化平台，实现线索到回款全过程管理、构建了敏捷供应链体系，真正落地阿米巴责任核算，有效提升了企业发展核心竞争力，促进了商业创新与管理变革。

核心应用场景

集成产品开发，设计制造联通

基于市场的产品开发策略，即打通市场与研发、产品设计与制造联通，实现了跨部门、跨系统的互通、协调。

线索到回款全过程管理

建立销售渠道管理体系，优化评审和决策体系，联通、规范销售流程中的控制点：线索管理，商机管理，合同管理，合同执行、交付和跟踪回款。

通过不断优化“以客户为中心”的运作与管理链条，提升整体经营指标，实现可持续的盈利性增长。

打造敏捷计划体系

U9C 平台的建设打通了市场与研发、打通市场与供应链，搭建了网络化协同制造环境，构建起敏捷供应链，IT 平台的落地，实现了跨企业级协同、开放和共享，从而确保产业链核心竞争力，提升资产运营效益！

责任考核体系建设

实现矩阵型组织结构的责任核算，华测可以按照按组织、产品线、客户、平台多维度自由构建责任组织，保证了责任考核的落实。





客户证言



华测导航借助用友 U9 cloud、PLM、友云采、eHR、BI 等多系统集成互联，全面构建了华测导航公司全价值链数智化平台，实现线索到回款全过程管理、构建了敏捷供应链体系，真正落地阿米巴责任核算，有效提升了企业发展核心竞争力，促进了商业创新与管理变革。

——华测导航财务总监 高占武



CHCNAV 华测

股票代码 300627

所属行业：电子

企业规模：1200 人

细分行业：卫星导航定位相关软硬件

地区 / 城市：上海市

主营产品：卫星定位设备、导航、测量、测绘、
计算机软件的技术开发服务等

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 责任考核 + SRM + CRM + PLM + MES

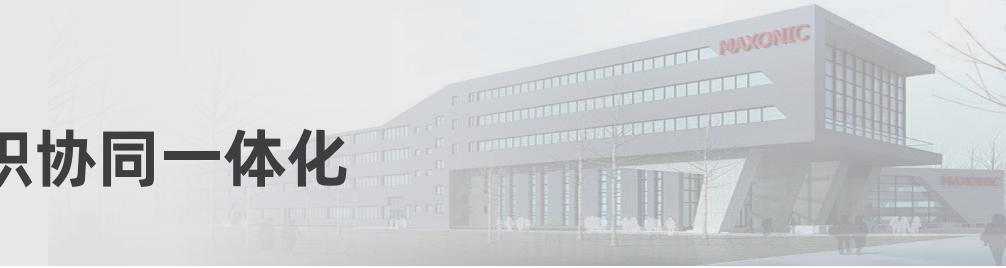
深圳万讯自控股份有限公司

深圳万讯自控股份有限公司创立于 1994 年，2010 年在深交所上市（股票代码：300112），是一家专注于自动化产业，涵盖自动化仪表、物联网智慧服务、MEMS 传感器、机器人 3D 视觉等领域的国家高新技术企业，在国内设有 19 个办事处，并在香港、广州、上海等地设有全资子公司，成为同行业中营销体系最齐全、营销网络覆盖面最广的公司之一。





助力万讯自控实现多组织协同一体化



数智价值



计划编制效率
提升 150%



成本计算效率
提升 100%



产品数据准确
率 90% 以上



产品研发周期
缩短 20%



协同效率
提升 40%



报销周期由 7
天压缩到 3 天

数智化动因

万讯自控属于典型的品种多、小批量的生产制造，并且常常是多品种并行，不同的产品有不同的需求，以流量计类的产品为例，就有上亿种类型的组合，在生产过程中为满足客户的需求，还需要对生产资源进行灵活调配，因此要求引入数智化平台。

Maxonic 万讯

不能缺席物联网时代的数字化计量！

万讯自控要把握中国实施制造强国战略的发展机遇，通过持续创新，提供具有国际水准的产品和服务，成为自动化行业受人尊敬的世界级企业。



精彩案例推荐：万讯自控，用数字化赋能自动化

万讯自控数智化全场景：U9 cloud财务供应链 + 生产制造 + PLM + MES + WMS

万讯自控借助用友U9 cloud构建了全维度精细化的经营核算体系。无论是从部门到个人，从收入、利润、费用、应收到库存，从销售、生产、研发到职能等，实现了全方位自动经营核算，让数字化能力成为企业重要的组织能力。

核心应用场景

构建集团统一管控平台

实现业务活动与管理过程相融合，促进业务管理规范化、流程化、标准化，加强了内部的财务协同、业务协同，有效支撑公司快速发展。

基于参数的模型选配

在 BOM 搭建方面，基于 U9 cloud 构建了基于参数的模型，很好解决了同一产品的类型过多导致 BOM 数据庞大的难题。

有效降低采购交期：

通过 U9 cloud 提供的数学建模，动态获取相应供应商某一段时期的交货期，然后反馈至 MRP 计算，大大提高了物料周转率，节省了成本。





客户证言



万讯自控借助用友 U9 cloud 构建了全维度精细化的经营核算体系。无论是从部门到个人，从收入、利润、费用、应收到库存，从销售、生产、研发到职能等，实现了全方位自动经营核算，让数智化能力成为企业重要的组织能力。

——万讯自控总裁 傅晓阳



Maxonic 万讯
成为自动化行业受人尊敬的世界级企业

股票代码 300112

所属行业：电子

企业规模：1000+ 人

细分行业：自动化仪器仪表

地区 / 城市：广东省深圳市

主营产品：自动化仪表、MEMS 传感器、
机器人 3D 视觉

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + PLM + MES + WMS

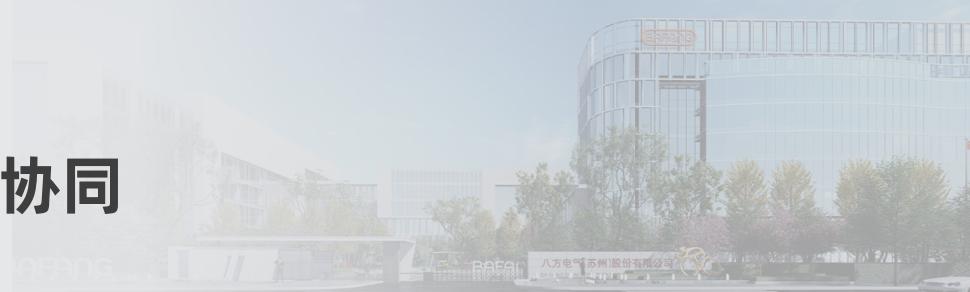


八方电气（苏州）股份有限公司

八方电气（苏州）股份有限公司是一家全球化的电动自行车驱动系统及组件研发制造的国家高新技术企业，成立于 2003，致力于电机、仪表、控制器、电池、传感器等驱动系统核心技术研发，并获得自主知识产权。八方电气先后在荷兰、美国、德国、波兰、台湾、日本、天津等地区开设办公室及工厂，是行业一线品牌。

U9cloud

助力八方电气实现全球化协同



数智价值



通过 U9 cloud+WMS 有效集成，
账实一致性达到 100%



生产作业人员未增加的情况下，产能增长 100%



供应商接单效率和物料出入库的工作效率提升 98%



成本计算由原来 5 天
到现在的 0.5 天

数智化动因

原有系统已经不能够满足公司管理提升和企业上市要求；近些年业务倍速增长，品种多、配件采购周期长、销售承诺的交期短、插单多、挪料频繁，造成无法知道每个销售订单的真实可交货日期，而且新设立的贸易公司、波兰工厂等和苏州总厂的多组织业务关系无法在一个账套里实现；需要升级信息化系统、夯实数字化基础、实现智能制造、快速响应市场、支撑公司战略落地。



核心应用场景

集团国际化平台

利用 U9 cloud 构建了多地点、多法人的集团化管控平台，满足多语言、多时区、多账簿的国际化应用要求。

多系统集成互联

ERP+WMS+SRM 集成互联，数据完全共享，条码应用驱动供应链高效运转，提高了物流管控效率。

分层计划体系和项目全程追踪

利用系统自动生成采购、生产、委外计划，提高了计划可执行性，降低了库存。此外自动计划时将项目号带到相关的订单上，后续业务按项目号开展，实现关键物料的全程追踪。

精细化管控及核算

通过业财一体化、智能会计，实现实时纠错。利用系统中成本数据不断改进管理工作，确保经营目标的达成。



客户证言



八方电气选择了用友 U9 cloud 系统，在服务厂商协助下以最快的速度在一年内完成了 U9cloud 多组织集团化建设，导入苏州工厂、戈雅贸易、八方能源、天津八方、以及海外荷兰、波兰等国家的多个组织。基于 U9 cloud 同时还建立了 SRM、WMS 等内外部供应链系统、CRM 前端营销和后端市场维护服务体系等，信息化从无到有，实现财务业务一体化，真正做到数字化升级护航、企业高速成长。

——八方电气运营总监 徐吉



BAFANG

股票代码 603489

所属行业：电子

企业规模：659 人

细分行业：电动自行车驱动系统及组件

地区 / 城市：江苏省苏州市

主营产品：电机、仪表、控制器、电池、
传感器等驱动系统

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + SRM + CRM + WMS + PLM + MES 等

江苏威尔曼科技有限公司

江苏威尔曼科技有限公司成立于 2000 年，是一家专业从事电梯智慧交互的国际化公司，致力于为客户提供人机界面、智能楼宇、多媒体、按钮等系列产品。总部位于江苏海安高新区，并在上海设立了技术研发中心。是迅达、通力、日立、三菱等世界一流电梯品牌的战略合作，业务遍及亚洲、非洲、南美洲、北美洲、欧洲等多个国家和地区，已是全球知名的电梯部件制造商。





助力威尔曼实现按单精细管控



数智价值



选配效率
提高了 20%



选配的错误率
降低了 50%



库存周转率
提高了 50%



成本月结效率
提升 100%

数智化动因

威尔曼信息化变革最主要的驱动力是服务全球一流电梯企业，倒逼企业进行信息化及智能化转型。主要体现如下：威尔曼快速发展，使用多年的金思维软件无法满足业务需要；业务与财务集成困难，业财没有一体化；成本计算需要 3 天以上时间，效率低且不准确；原来的系统效率总体比较低，不能满足企业快速发展需要；成本核算粗放：成本核算到品种，部分手工业务导致财务核算不完整，软件人工干预较多；客户信息化要求高，有“召回”制度，要求成品与部件要做到条码追溯。



核心应用场景

实现复杂多层模型件选配

可以按项目号信息，将选配结果行的选配要求传递到生产订单或采购订单上，提高了选配的灵活性，大大减少了料号的编制，支持配置清单导入，有效缩短选配时间。

多维度计划体系

MRP 计划可以按需求类别进行分类管理，按项目号来追溯和释放对应的生产订单及采购订单，防止漏单，生成的计划可以按业务员维度进行释放。

全过程的追溯管理（车间工序条码 +MES）

生产过程中每个工序扫描用料信息，工序信息与成品条码关联实现按来源销售订单或生产订单追溯作业全过程。

实现原材料厂牌管理

厂牌管理覆盖料品到采购价格表、采购收货单等单据上，下达采购订单，不需要指定厂牌，大大提高了下单速度，降低了管理难度。

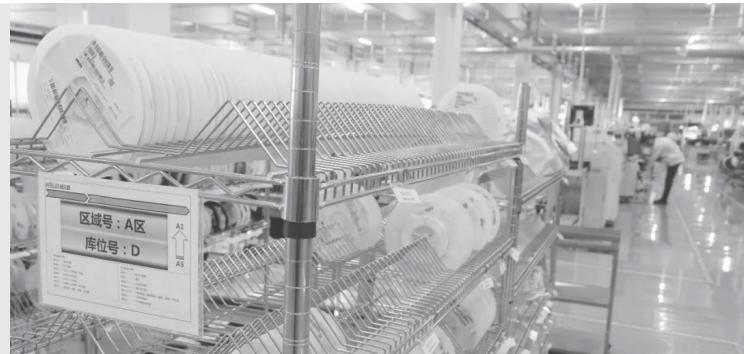


客户证言



借助 U9 cloud，通过模型件选配，实现非标标准化生产，标准数字化生产，对外客户选配订单协同，供应商 JIT 供货，对内按项目 MRP 计算，自动释放生产计划及采购计划，成品零库存，生产过程条码追溯，企业精致有内涵。有力支撑威尔曼快速发展，以及“服务高端、服务全球”战略。

——威尔曼董事长 周经成



所属行业：电子

企业规模：580 人

细分行业：电梯信号系统

地区 / 城市：江苏省南通市

主营产品：电梯按钮、轿内操纵箱、厅外召唤盒、电梯显示器、电梯多媒体、电梯控制柜、门机、厅门



U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + MES

南京波长光电科技股份有限公司

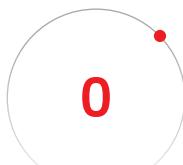
南京波长光电科技股份有限公司成立于 2008 年，是一家以光学元件、组件的研发与设计为基础，主要提供激光光学产品与红外热成像系统解决方案的高新技术企业。公司产品以各类激光与红外光学器件为主，以各类光学仪器系统和光学设计软件为辅，还可以对外承接光、机、电、软件系统开发。产品应用于新材料、新能源、生命科学、工业监控、安全防卫、电力监测等领域。公司在中、小功率激光加工光学界遥遥领先，分别与大族激光、华工激光、高德红外等知名公司建立了战略合作伙伴关系。





助力波长光电构建多组织一体化平台

数智价值



数智化动因

波长光电原有信息系统无法满足企业快速发展需要：

第一是多公司间无法实现信息共享，原有软件每个公司分别建立一个账套，各个公司间信息不能互联互通，造成基础数据重复录入、各公司间相互对账，工作量大且容易出错。第二是无法实现设计制造一体化，没有使用 PLM 软件，ERP 中的料品、BOM 等数据手工维护，工作量大，且无法与设计保持一致。第三是原有核算比较粗放，不能满足企业精细管理要求，原有软件未做到严格按生产订单领料，委外加工未核算到生产订单，费用分摊不合理，公司需要了解成本的详细组成。



核心应用场景

借助 U9 cloud 构建多组织统一信息化平台

企业的所有组织通过 U9 cloud 平台进行统一管理，实现基础数据统一管控、业务信息实时共享。

设计制造一体化

原来设计系统未使用 PLM，以及系统需要手工维护料品、BOM 等信息，设计与业务不能实现信息共享。现在通过用友 PLM 和 U9，实现设计制造一体化，料品、BOM、工艺数据做到实时共享，大幅提高工作效率。

业务财务一体化

业务发生后自动产生财务交易分录，减轻财务人员核算工作量，提高工作效率。

业务管理、成本核算细化

- 生产业务过程实现工序管理、便于随时了解生产进度，生产过程中返工、报废统一管控。
- 成本核算到生产订单，对成本进行料工费分析，便于进行管理控制。



客户证言



借助 U9 cloud，波长光电实现了企业内部管理的协同，提升各环节响应速度，快速应变市场取得良好的效果。境内外组织间信息共享，让更多人参与企业运营，参与管理。业务与财务一体化集成，保证了会计信息的相关性、可靠性，系统的实时性又保证了数据信息传递的及时性。

——波长光电财务总监 唐志平



所属行业：电子

企业规模：390 人

细分行业：光电行业

地区 / 城市：江苏省南京市

主营产品：激光光学产品与红外热成像系统

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 用友 PLM



适合子行业：发动机零部件 | 底盘零部件 | 车身零部件 | 电器件 | 通用其他件

用友BIP | U9cloud

汽配行业数智化全场景

U9 cloud + PLM + WMS + 智能工厂 + 寄售管理 + AIoT

行业特征 数智化价值

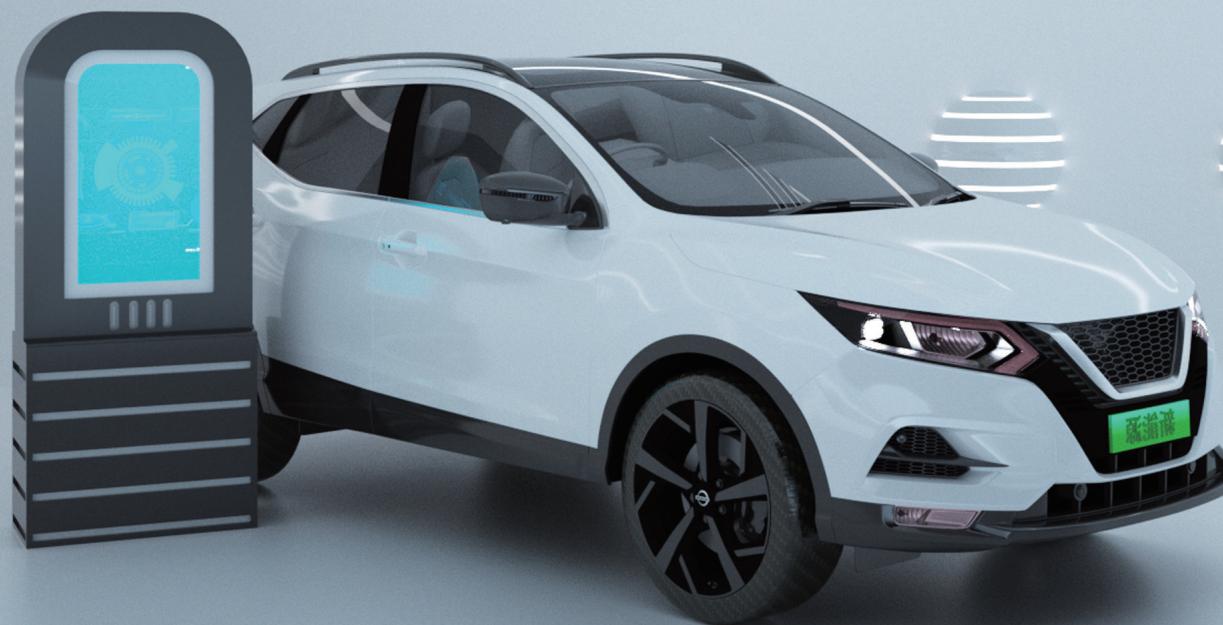
- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">· 根据主机厂预测+要货计划+配件订单组织生产· 滚动计划模式，计划多变，生产计划管理困难<ul style="list-style-type: none">· 节拍化生产过程管控难· 严格的交期要求与降低库存的矛盾比较突出<ul style="list-style-type: none">· 严格的质量追溯要求· 寄外仓分布地域广，收发数据收集困难 | <ul style="list-style-type: none">· 构建了订单拉动的精益计划体系· 做到了与主机厂的计划协同、生产协同· 支持JIT生产、电子看板拉动生产模式，生产过程精细管控· 支持ISO/TS16949等质量体系要求，质量问题可正反向追溯· 实现了对寄售仓收发的精细管控· 支持订单或单品成本的精细核算 |
|---|--|

数智制造选 U9cloud



开沃新能源汽车集团股份有限公司

开沃新能源汽车集团股份有限公司集新能源整车及核心零部件研发、生产、销售、服务于一体高新技术企业、独角兽企业在深圳、武汉、徐州、呼和浩特、渭南均建有生产基地，2017年正式进军乘用车市场，实现商乘并举，涵盖4~18m客车、物流车、专用车、卡车、乘用车、无人驾驶等全系产品，为客户提供完备的充电解决方案。





助力开沃集团实现多组织精细管控

数智价值



零件采购效率
提升 98%



生产计划编排
效率提升 500%



交货准时率
提升到 90%



往来对账准确率
达 100%

数智化动因

随着公司组织架构的扩张，由原来的单工厂发展成为多工厂、多地点、多法人、多组织公司，原有系统不能满足多组织、多领域、多业态下的业务管理模式：

- 要支持多品种（一单一品种）、小批量（一车一批量）的信息化管理业务流程
- 需满足按单设计、按单生产、按库存生产的多业务模式并存的

信息化管理要求

- 需要管理涵盖售前、营销、研发、生产、采购、外协、质量、财务、售后的全部流程
- 满足企业的销售协同、采购协同、物流协同、生产协同，最终应对企业未来上市的需要



开沃汽车

中国新能源汽车 立足世界的底气

工欲善其事、必先利其器，数智化是助推开沃集团高速增长的利器，也是中国新能源汽车走出国门、立足世界的基石。



精彩案例推荐：开沃集团，开启数字化智造模式

开沃集团数智化全场景：U9 cloud财务供应链 + PLM + MES + SRM + OA

开沃集团以U9 cloud为基础，在企业内部构建起产业链高效协同的管控平台，各类量化指标显著提升，助力企业从传统工业企业加速向数智化企业转型，让开沃汽车位列世界新能源汽车前十名的战略目标指日可期。



用友BIP | U9cloud

核心应用场景

多组织集成

针对全国六大产业基地，零部件、线束、电池、整车装配上下游产业链企业，搭建多组织业务结算平台，通过跨组织调拨、多组织生产协同等，提升企业内部运营的工作效率的同时，简化内部关系企业的结算工作。

供应商平台集成

采购订单自动同步SRM平台，实现供应商自助确认、自助报价、自助送货、自助勾稽发票，从而减少1/3的采购人员编制。

车间及库房的智能应用

通过条码管理及车间MES系统中，实现了企业在销量、产能扩大一倍的情况下，车间及仓库人员不增加的要求。

整车企业特性管理

实现了车号跟踪、缺件生产、缺件发货、在线改制、在库改制、整车拆解、试制生产与批量生产并存等整车行业的管理特性。





客户证言



数字化、智能化是制造企业实现转型升级的一个重要方向，通过与用友战略合作，开沃新能源汽车利用U9 cloud建成了集团统一的数字化管控平台，为公司装上了“数据智能大脑”，有效支撑集团战略目标的实现。

——开沃集团副总裁 诸萍



开沃汽车

所属行业：整车

企业规模：1300人

细分行业：新能源汽车

地区 / 城市：江苏省南京市

主营产品：4~18m客车、物流车、专用车、卡车、乘用车、无人驾驶等全系产品

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + SRM + MES

天润工业技术股份有限公司

天润工业技术股份有限公司（天润工业）位于山东省威海市文登区，是生产“天”牌内燃机曲轴、连杆为主导产品、经营业务涵盖内燃机动力零部件（曲轴、连杆、铸锻件）、工装模具制造、自动化智能化装备、整车空气悬架等的大型综合性产业集群。



U9cloud

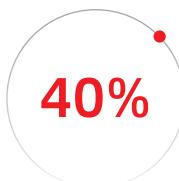
助力天润工业构建多层级阿米巴考核体系



数智价值



核算效率
提升 200%



数据准确性
提高 40%



核算人员
减少 80%



56 个责任体
进行平行核算



4 个小时左右就
可以出具报表

数智化动因

开拓国际市场，要求不断提升管理水平，练好内功；曲轴市场竞争越发激烈，要求不断提高效率、降低成本；市场预测多变、计划调整频繁，交期不断缩短，要求必须加强组织协同，计划协同，业务协同，提高快速响应能力；业务快速扩展，天润工业由单一组织向多组织发展，对集团管控提出更高要求。



核心应用场景

建立了信息化业务运作平台

- 统一了基础数据管理
- 规范业务流程
- 通过系统实现审批流程
- 并支持异地办公、异地审批

实现精细核算

- 寄外仓纳入系统管理
- 按产品线按订单核算成本
- 成本核算精细到工序 (吸收成本)

建立完整的内部成本核算体系

- 组织体系梳理和固化
- 分层核算、分层报告
- 数据分析支撑

内部成本考核系统化、数字化

- 减少对人的依赖
- 核算更加精细、准确
- 快速核算提升效率
- 数据积累



客户证言



U9 cloud 在多组织、多工厂、复杂制造方面的先进应用模式更符合中国国情，也更符合天润工业作为上市公司在内控制度方面的先进性要求；另一方面，基于 SOA 架构的 U9 cloud，在天润曲轴的组织模式和业务流程变化时，能够提供更即时更灵活的支持。

——天润工业副总经理 刘红福



股票代码 002283

所属行业：汽车零部件

企业规模：3600 人

细分行业：曲轴、连杆

地区 / 城市：山东省威海市

主营产品：内燃机曲轴、连杆、自动化智能化装备、
整车空气悬架

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 责任考核 + 全球合并等

浙江双环传动机械股份有限公司

浙江双环传动机械股份有限公司，自 1980 年创建以来，一直专注于机械传动核心部件——齿轮及其组件的研发、制造与销售，已成为中国头部的专业齿轮产品制造商和服务商之一，掌握齿轮核心工艺，精度达到世界一流水平。主持 国家 863 计划，获得国家科技进步二等奖，如今已成为国产机器人市场领军品牌，新能源汽车齿轮覆盖中国一半市场。

U9cloud

助力双环传动构建多组织柔性管控平台



数智价值



成本核算效率
整体提升 80%



采购业务整体
效率提升 50%



整体业务
效率提升 60%

数智化动因

对各组织进行有效的监管与协调；总部与各分厂之间进行协作的需求；实现业务运作分离，财务统一管理的多工厂模式；多组织架构下计划体系高效运作；车间现场精细管控的要求。



核心应用场景

构建柔性组织架构

- 多法人、多事业部业务协同
- 基础数据协同

供应链高效协同

- 通过与用友采购云云融合
实现与上千家供应商云端对接
与供应商协同效率大幅提升
- 规范集团采购管理模式

协同生产执行

- 作业计划实时下达到机台
- 作业进度智能采集，实时反馈
- 生产周期平均缩短了近一周时间

成本核算精细化

- 吸收式成本核算更准确
- 实时归集工序成本
- 实现多维度成本分析
- 实现管理绩效动态评估



客户证言



通过产供销一体化建设，计划协同，有效降低了双环整体运营成本，产成品库存减少 100 多万件，减少资金占用超 2000 万，同时大幅度降低了库存风险。业务指引内嵌系统，减少业务咨询，向导式操作界面，节约业务流程时间超 60%。

——双环传动 集团副总 李水土



股票代码 002472

所属行业：汽车零部件

企业规模：1200+ 人

细分行业：汽车传动系

地区 / 城市：浙江省台州市

主营产品：齿轮及其组件

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 移动条码 + 采购云 + eHR

科华控股股份有限公司

科华控股股份有限公司创建于 2002 年，是一家专业生产汽车涡轮增压器零部件、工程机械配件、液压泵阀的大型民营科技企业，国家高新技术企业，是国际知名企
业如霍尼韦尔、博格华纳、上海菱重、石川岛等的核心供应商，已成为汽车涡
轮增压器零部件国际市场上具有竞争力的供应商之一，产品大量出口欧洲、美洲、
亚洲等地区。

U9cloud

助力科华控股实现智能制造智能管理



数智价值



计划排产率
提升了 60%



定单转换时间
下降 50% 多



智能工厂的产品
差错率减少了 90%



全系合并报表
不超过半天



成本核算效率
提升了一倍以上

数智化动因

多品种、小批量、频繁订单变更带来生产交付压力；汽车行业对质量“零”缺陷的严苛要求及降本压力；设备状况无法监控、质量追溯难；产能协同难、数据采集难；高素质产业工人的紧缺。



科华控股的 “智造” 底蕴

企业竞争的背后是资源配置效率的竞争，科华控股通过数智化转型重构了企业价值链，有效提高了数字创新力。



精彩案例：科华控股，行业“隐形冠军”数智化进阶之路

科华控股数智化全场景：U9 cloud + 阿米巴 + MES + AIoT + PLM + BI + SRM + WMS + EAM

科华控股借助U9 cloud与多系统的集成，激发了组织活力和原动力，实现了设计制造一体化、计划执行一体化、项目制造一体化、制造服务一体化、经营核算精细化的“五化融合”，通过数据驱动实现企业全产业链协同与创新。

数智制造选 U9cloud



关注公众号，回复“新书”
或点击：“获取数智力量”

核心应用场景

构建了统一的多组织信息化管控平台

- 四大工厂与总部的多组织统一管理
- 各工厂组织间跨组织业务协同
- U9+MES+AIoT+SRM+WMS 的多系统集成
- 销售、计划、采购、车间、物流及财务一体化监督与核算

实现了企业内部精细化管控

- 车间产线级的阿米巴考核管控
- 实现了设备数据实时采集与呈现
- 交期由原来的 14 天缩短到 5-8 天
- 生产过程质量可追溯
- 产品不良率从 12% 降低到 7%

实现了精细化财务与业务核算管控

- 多组织成本，多产线阿米巴的成本精细管理
- 建立了符合科华运营要求的全面预算体系
- 大幅降低在制品库存
- 有效降低质量保障成本



客户证言



科华控股借助 U9 cloud 财务供应链 + 生产制造 + 全面预算 + 阿米巴 +MES+AIoT 的应用，帮助企业深度挖掘、整合资源，让科华控股实现了设计制造一体化、计划执行一体化、项目制造一体化、制造服务一体化、经营核算精细化的“五化融合”，企业数智化核心竞争力得到明显增强。

——科华控股 CIO 胡建中



科华控股
KEHUA HOLDINGS

股票代码 603161



所属行业：汽车零部件



企业规模：2374 人



细分行业：汽车涡轮增压器零部件



地区 / 城市：江苏省常州市



主营产品：汽车涡轮增压器泵壳、工程机械配件、
液压泵阀

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + MES + AIoT + SRM + WMS + 责任考核

宁波精华电子科技股份有限公司

宁波精华电子科技股份有限公司成立于 2008 年，专业从事汽车前大灯调光电机、步进电机、全车内饰灯、LED 模组、汽车空调风门执行器、PCBA 的研发、生产和销售。已获得授权专利 104 项，其中发明专利 4 项，涉及机械设计、机电一体化、模具设计与制造等。



助力精华股份打造六维智能制造体系



数智价值



生产效率
提升 26.5%



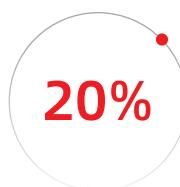
能源利用率
提升 17.6%



产品研制周期
降低 35.7%



产品不良率
降低 23.3%



运营成本
降低 20%

数智化动因

缺乏统一的数智化平台。

计划编制半系统、半人工；进度反馈不及时，难以实时掌控生产进度；难以满足质量追溯要求。

成本核算半系统、半人工。



核心应用场景

智能计划排产

- 构建预测订单拉动的精益计划体系
- 智能终端将计划实时下达生产现场
- 电子看板随时监控车间生产进度

智能物流配送

- 系统与立库互联，实现自动化入库
- 自动化拣货
- AGV 智能配送

智能生产协同

- 通过 SRM 与供应商实时连接互动
- 计划拉动，车间上下游生产协同
- 智能物流协同

智能质量管控

- 质量数据实时采集
- 全程质量追溯
- 动态质量分析



客户证言



当前，数字化、网络化、智能化已经成为制造企业实现转型升级的必然选择。通过自动化装备和数智化平台的升级改造，携手用友 U9 cloud，我们初步建成了软硬一体化的数智化平台，为精华股份装上了“数据智能大脑”，有效支撑了精华股份战略目标的实现。

——精华股份总经理 徐金尧

精于行 器自华

做人、做事、做品牌、做事业、专注做精自然出众



所属行业：汽车零部件

企业规模：289 人

细分行业：汽车电子

地区 / 城市：浙江省宁波市

主营产品：汽车前大灯调光电机、步进电机、全车
内饰灯、LED 模组、汽车空调风门执行器、PCBA

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + PLM + MES + CRM + WCS.....



以研发、试制、生产、质量
为核心的一体化管控



适合子行业：特种金属材料 | 高端金属材料 | 高分子材料 | 新型无机材料 | 高性能复合材料 | 前沿新材料

用友BIP | **U9cloud**

新材料行业数智化全场景

U9 cloud + APS + WMS + AIoT + 计量管理 + 按质计价

行业特征

- 对配方有特别的保密性要求
- 有联副产品管理
- 对研发试制、原材料选用等过程需要完整管控
- 物料收发及生产投料精度要求高
- 批次管理及追溯要求严格
- 生产环节的环保要求高

数智化价值

- 建立研发、试制、生产与财务一体化管理
- 实现原材料精准计量和收发
- 连接设备，实现智能化投料管控
- 实现按质计价和精细化成本核算
- 支持原材料和产品的批次管理和精准追溯

数智制造选 **U9cloud**



上海普利特复合材料股份有限公司

上海普利特复合材料股份有限公司是一家全球领先的新材料企业，在全球拥有上海青浦、上海金山、浙江嘉兴、重庆铜梁、广东东莞、美国南卡等六大生产基地，年产能超过 50 万吨。3 个海外技术与营销中心。普利特改性材料产品广泛应用于汽车行业，产品和技术处于国内领先、国际先进水平。经过多年的技术积累和市场开拓，已成为国内改性材料行业领军企业之一。



助力普利特快速扩张及高效管理

数智价值



多组织业务协同
效率提升 85%



多组织计划下达
准确率超 98%



原材料周转率
提升 93%



业务财务对账准
确率达 100%

数智化动因

为满足普利特公司集团化、全球化快速发展及企业精细化与高效管理的需求，必须进行信息化变革，主要体现在：

- 公司高速发展与上市监管对集团信息化管控提出了更高的要求
- 现有系统无法实现集团对各分子公司的集中管控、分子公司之间的多组织业务管控要求，无法将集团、各分子公司板块、业务执行三个层面管控有机整合

- 多组织生产及采购计划、精细化成本核算、研发质检仓库物流全过程管控等管理需求非常紧迫
- 公司急需搭建一个统一的、可灵活扩展的信息化管理平台以支撑公司快速扩张业务及未来的发展



核心应用场景

搭建统一的多组织数字化管理平台

实现多组织基础信息共享、多组织需求计划、多组织项目、多组织销售、多组织采购、跨组织调拨及跨组织物流配送等业务的管理。

建立集团级计划中心

计划中心统一编制各工厂生产计划和采购计划，有效加强了集团资源的配置，降低了集团存货成本，提高了存货周转率。

建立多组织内部交易及采购体系

实现销售直运出货，系统自动生成组织间调拨，实现批量内部交易结算，方便组织间业务及财务对账。实现由集团集中代购，加强了各工厂间采购信息共享，降低了企业采购成本。

建立研发试制产销一体化管理

实现研发试制从立项到生产试制、试制销售、财务账款的全生命周期管理，增强了项目制造多组织协同生产及销售的管理能力，提升了项目任务的追溯性。

实现集团化的预算管控

通过系统进行预算管控，提升了预算管理水平，同时可以实时的进行预算控制和分析，实现集团层面管控整个集团的预算编制和执行。

客户证言



用友 U9 cloud 系统作为上海普利特复合材料股份有限公司业务高速发展信息化平台，通过项目高效成功实施及持续应用，达成了集团整体战略规划并为公司业务模式的变化及快速扩张提供了强有力的后台支撑。

——上海普利特信息部经理 陈祥



PRET

股票代码 002324



所属行业：新材料



企业规模：1300 人



细分行业：复合材料



地区 / 城市：上海市



主营产品：改性塑料产品

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 预算 + HR

广东奔朗新材料股份有限公司

广东奔朗新材料股份有限公司始建于 2000 年，总部位于广东省佛山市顺德区，目前在多地和国外设有 11 家全资及控股子公司。公司专注于超硬材料制品的研究和开发，经过十多年的发展，现已成长为我国超硬材料制品行业的领先企业之一。

“奔朗（Monte-Bianco）” 品牌赢得了五十多个国家和地区广大客户的信赖。

U9cloud

助力奔朗新材实现多组织业务协同



数智价值



财务除报表时间
节省 50% 以上



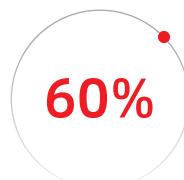
跨组织交易单据
操作量减少 50%



标准跨组织交易的
数据准确率 100%



车间统计计件工资
效率提升 100%



节约各项报表
统计量 60%

数智化动因

超硬材料行业节能减排压力大、行业整体低迷、消费升级、竞争压力加剧、成本持续上升。市场容量及供求关系的变化都在推动企业转型升级。利用数字赋能企业，实现以客户为中心的产销协同、提高工作效率和降本增效是奔朗新材迫切的需求。

Monte · Bianco 奔朗 超硬材料制品 行业龙头的金刚钻

‘实现国产替代、赶超世界一流’是奔朗新材的战略目标，而数智化是助力企业实现目标的金刚钻，成为超硬材料制品行业龙头高速发展的重要支撑。



精彩案例推荐：奔朗新材，向西挺进

奔朗新材数智化全场景：U9 cloud + MES + GCS

U9 cloud的上线，帮助奔朗新材全面打通业务和财务，实现了动态化生产成本核算。基于数据引导的强大体系让企业的经营效益大幅提升，促进公司管理水平上了一个新台阶，对未来发展起到超乎预料的作用。

核心应用场景

多组织业务协同

实现跨组织直运出货自动形成内部调拨单及标准出货单，解决操作员多次录入单据及走空单问题；收货组织可以直接根据出货组织的标准出货单生成收货单，解决组织间交易结算不能同一期间进行的问题。

全球客户服务系统 GCS

奔朗公司相当一部分业务是客户现场服务，因此对客户现场产品使用管理有较强需求，GCS 系统上线后，对于客户现场产品库存管理及产品使用管理起到非常大作用。

车间管理系统 MES

在上线 MES 系统后，各工序的实际产量均能真实反映出来，并且在各工序之间的流转均有一定的约束性，在避免数据不对称的同时也真实的计算反映出员工的计件工资，员工可在 MES 终端上实时查看各自的产量。





客户证言



U9 cloud 系统的应用，实现了多组织业务协同、业务财务一体化，极大提升账务处理效率；MES 系统的应用，生产现场管理更透明、产量及工时数据更实时、更精准，提高了员工的积极性。GCS 系统的应用，成为行业内首家现实客户现场信息化的企业，解决了与客户个性化交易结算难题。

——奔朗新材料信息总监 何文彬



所属行业：新材料

企业规模：1000+ 人

细分行业：超硬材料

地区 / 城市：广东省佛山市

主营产品：超硬材料制品、陶瓷刀具、金刚石磨具

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + MES + GCS

江苏君安新材料科技有限公司

江苏君安新材料科技有限公司致力于个性化高端家电面板材料的研发与制造，是盐城市重点骨干企业，年产值达 20 亿元以上。产品广泛应用于冰箱、洗衣机、微波炉、液晶电视、空调等家电领域，为美的、创维、海信、东芝、三菱、三星、LG 等国内外高端家电企业提供家电面板产品个性化定制服务，并形成了长期的良好合作关系。



U9cloud

助力君安新材料迈向智能制造



数智价值



数智化动因

实现业财一体化、智能工厂、成本细化核算；由于生产的材料是按卷领用的，造成材料领用无法做到按订单领料，导致核算订单难；此外由于原材料有多个门幅可以选择，在采购选择和领用时也存在最合理优化的情况；此外手工模式下核算数据很难细化精确，车间作业员工手工报工效率低，及时性差。



借数智化 实现弯道超车

君安新材转型进入PCM行业的终极目的是代表君安集团打入国际市场，与韩国PCM企业一较高低，借数智化打出中国制造业的威风！



精彩案例：君安新材，借数智化实现弯道超车

君安新材数智化全场景：U9 cloud财务供应链 + 生产制造 + MES + PLM + AIoT

君安新材借助U9 cloud彻底消除了设计与制造之间、研发与车间之间的信息隔阂，实现了多地点、跨组织的供应链协同、排工计划协同、生产全程管控、财务成本精细化管理，建成了基于条码标签全面应用的智能车间。



核心应用场景

智能工厂

ERP+ 智能工厂 +IOT 系统集成应用

财务业务一体化

业务发生时自动产生相关交易分录

行业特色应用

- 配分管理（优化母卷使用）
- 物料特征管理（规格、材质、颜色、压花、包装等）
- 客户多地址

多组织协同

江苏、南京等多公司统一平台，数据共享

业务管理、成本核算细化

成本核算到每张订单



客户证言



上线用友 U9 cloud 平台后，其庞大的系统架构以及丰富的功能模块，为企业各部门包括销售、研发、采购、生产、品质、仓储、财务等的日常业务工作带来了显著的改善和提升。

——江苏君安运营总监 孙继



 所属行业：新材料

 企业规模：182 人

 细分行业：装饰面板

 地区 / 城市：江苏省盐城市

 主营产品：家电 PCM 彩涂钢板、装饰面板

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 智能工厂 + AIoT

福建省乔东新型材料有限公司

福建省乔东新型材料有限公司位于泉州南安市，从事卫生用品十多年，拥有专业设计团队，被中国和海外诸多领先品牌公认为顶级原材料供应商，目前有 12 条尿布 SAP 片生产线，5 条吸收性纸生产线，3 条气流成网纸生产线，7 条非织造布热风生产线，30 条非织造布压花加工机生产线和 3 条重封胶带生产线。吸收纸拥有 500 多名员工，年生产能力超过 100,000 吨，无纺布年产能 7000 吨。

U9cloud

助力乔东集团实现数字管理智慧转型

数智价值



库存
准确率 30%



BOM 准确率
提高 20%



财务核算效率
提升 75%



成本核算维度
更精准提高 40%

数智化动因

由于乔东公司向多组织多法人的快速发展，单组织小型软件无法满足企业管理要求，原有的财务记账软件也仅仅只是事后财务记账补单。财务记账、Excel 手工账、第三方系统三者结合，管理数据无法关联整合，存在大量信息孤岛。受内外部环境的影响，随着企业规模的扩大和财务管理的加强，生产管理的精细化，生产成本的精细化核算已经成为企业的核算管理诉求，生产过程物料的管控，需要明确每一张生产指令单的物料耗用，每一个生产班次的入库产量，并且按照生产订单核算成本，关注到订单的收入毛利分析。



核心应用场景

业财一体化管理

将企业所有组织的信息化都统一到 U9 cloud 平台进行管理，实现了从业务到财务的一体化管理，所有财务数据都来源于前端的真实业务。

资金集中管控

实现了各个公司的资金由集团集中管控，通过集团实现集中收款、集中付款，能够查询到各个分公司的账户余额和现金日记账明细。

多组织内部交易自动结算

通过 U9 cloud 平台，实现组织内部的互联互通，推倒了企业组织间的这堵墙，数据做到实时共享，各个组织间的库存调拨，内部交易价格自动取价，内部交易结算单据 U9 cloud 系统自动完成，大幅度提高了业务处理与管理的效率。

实现生产管理的规范化

通过 U9 cloud 实现了按照生产线下达生产订单，生产领料、生产入库跟踪到生产线，并实时查询生产投入产出报表，合格率等信息。规范车间现场仓、领料、余料、实际耗用、边角料、不合格品的管理。

精细化成本核算

原来生产材料无法按照订单归集，只能按照物料大类核算生产成本，通过 U9 cloud 实现了按照生产订单 核算生产成本，做到生产成本的精细化管理。



客户证言



乔东集团应用 U9 cloud 后，实现了 8 个组织的资金集中管控、内部交易，真正支撑企业集团级管理。消除了信息孤岛，加强从业务到财务的一体化管理，提高企业的管理水平和核心竞争力。同时，在全面应用的基础上，集团已经将应用复制推广到湖北乔东、贵州乔东、杭州乔东。

——乔东集团 CIO 黄秀燕



所属行业：新材料

企业规模：1000 人左右

细分行业：卫生用品

地区 / 城市：福建省泉州

主营产品：复合吸水纸、木浆吸水纸、膨化吸水纸、膨化纸、无纺布

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本

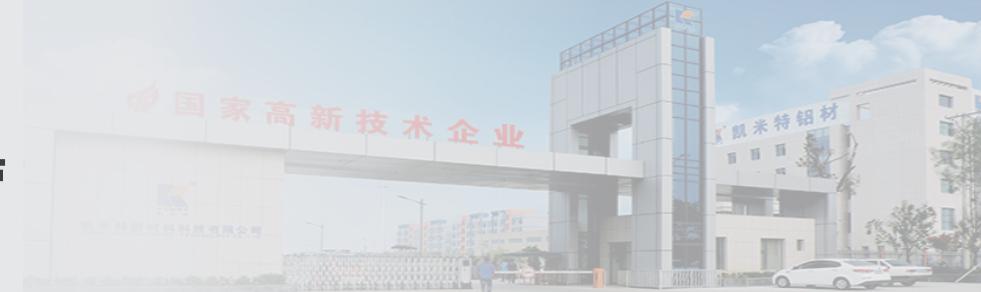


凯米特新材料科技有限公司

凯米特新材料科技有限公司是集高档建筑铝材、装饰铝材、工业铝材、全屋全铝定制家居及系统门窗的研发、设计、生产、销售及服务为一体的综合性现代化大型企业，现在高新区和费县建有两个生产基地，共占地 1000 余亩，具备年产 20 万吨的铝材生产能力，50 万平米的产品定制和深加工能力，为全国一线铝型材加工制造企业。

U9cloud

助力凯米特实现智慧运营



数智价值



内部交易工作量
下降 50%



计划排程效率
提高 50%



销售内勤工作量
降低 30%



仓储物流工作量
降低 20%



生产周期
缩短 20%

数智化动因

凯米特信息化变革最主要的驱动力是服务企业高速发展与管理升级。主要体现在两个方面：

- 第一是战略发展的需要，这几年凯米特发展迅速、异地建厂，组织之间的业务协同越来越频繁、越来越紧密，而公司基于管理的需要，对内部的精细化管理要求也越来越高
- 第二是公司运营效率提升以及竞争压力增大，迫切需要进行运营管理的提升。但是原有的信息化平台却严重的制约了公司的快速发展



核心应用场景

构建智能化产品体系

利用 U9 cloud 的参数化选配平台及部分二开，实现满足铝制品行业的客户个性化定制要求，订单下达时快速生成各订单的产品 BOM 和工艺。

构建智能化价格管理体系

自动考虑合同加工费及原材料铝的行情价格，形成智能化价格管理体系。

智能化排程

订单经过 MPS 计划运算后，分厂在总计划的基础上，进行 APS 分厂计划排程，并依据此进行派工、跟踪、报工和入库。

生产过程及仓储的智能化管理

U9 cloud 与 MES 系统和 AGV 小车集成，实现生产物流管理智能化。

智能化多工厂高效协同

通过 U9 cloud 与 MES 和 WMS 的集成，实现多工厂从原料、半成品、成品的智能化高效协同。

客户证言



以 U9 cloud 为核心，实现了与 APS、MES、WMS 的集成，实现了两厂的高效智能化协同、订单下达的高效处理，计划的智能化排程、生产过程的智能化管理以及仓储物流的高效运作，给凯米特的运营管理插上了智慧的翅膀，给企业带来了实实在在的价值。有力支撑了公司“高效运营、低成本运作”的战略实现。

——凯米特新材料信息部主管 张强



 所属行业：新材料

 企业规模：700 人

 细分行业：铝型材行业

 地区 / 城市：山东省临沂市

 主营产品：工业铝材、建筑铝材、装饰铝材、全屋全铝定制

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + APS + MES + WMS



适合子行业：钢结构 | 钢铁冶金 | 仪器仪表 | 重机重装 | 紧固件 | 弹簧制造 | 钢铁铸件 | 专用设备

用友BIP | U9cloud

机械行业数智化全场景

U9 cloud + PLM+MES+WMS+SRM+智能工厂+AIoT

行业特征 数智化价值

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">· 门类多、产品杂、技术性强· 面向库存和面向订单生产并存<ul style="list-style-type: none">· 标准生产和非标生产并存· 多品种、小批量生产模式· 自制件多，工艺工装设计和准备周期长<ul style="list-style-type: none">· 对成本核算精细度要求高 | <ul style="list-style-type: none">· 研发制造高效协同（物料、BOM、工艺）· 供销存一体化管控(销售到收款、采购到付款、组织间往来)· 自动产销计划协同(自动排产、有限排产)· 精细化成本管理(品种、订单、工序)· 智能运维与服务（远程监控、智能预警）· 智慧化分析与管理 (报表、绩效看板、BI数据分析) |
|--|--|

数智制造选 U9cloud



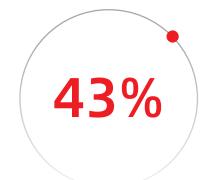
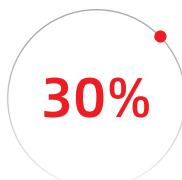
沈阳富创精密设备股份有限公司

沈阳富创精密设备股份有限公司专注于金属材料零部件精密制造技术，掌握了超高标准的精密机械制造、高洁净度表面处理、焊接、组装、检测等一站式制造工艺，已成为国际半导体设备龙头的重要供应商，产品的高精密、高洁净、高耐腐蚀、耐击穿电压等性能达到国际水平。



助力富创精密构建智能一体化管控平台

数智价值



数智化动因

- 生产上非标定制 + 标准工艺共存，生产上计划模式复杂，人工管理难以胜任
- 多品种、小批量生产，导致物料品种繁杂，实物管理不容易
- 生产安排要考虑设备加工状况，因此要求随时了解设备状况
- 质量要求严格，必须做到全程控制与追溯手工管理无法支撑
- 计划管理要求高，凭经验拍脑袋无法满足计划均衡和变更频繁的管理现实
- 经营核算要求高，要实现精细到工序的成本核算

FORTUNE 富创

让IC装备精密零部件 制造本土化

从几十人的小公司成长为国家级专精特新“小巨人”企业，数智化的力量支撑了富创精密的卓越成长。



精彩案例：富创精密，向制造业的珠穆朗玛峰冲刺

富创精密数智化全场景：U9 cloud财务供应链 + 生产制造 + MES + APS + PLM + CAPP

沈阳富创借助U9 cloud，开创了集成电路领域智能制造的新模式，不但降低了对人工经验的依赖，同时利用数字化仿真、大数据分析、协同与集成等智能化手段，保证了产品质量的稳定性与生产效率的提高。

核心应用场景

搭建可扩展的一体化数字化平台

业务信息全面共享，PLM、ERP、QMS、MES 多系统集成，实现研发创新闭环。

提高了柔性制造能力

设计、制造、执行一体化业务闭环，供应与需求柔性匹配；可利用AGV 配送物料到工位。

提升了生产智能化水平

利用APS 进行计划交期模拟；工艺加工文件直接传输到作业机台，员工可随时查询 MO 设计文件。

车间作业效率和准确性显著提升

利用条码提高了作业人员输入效率；MES 应用提升了作业执行准确性，且实现全制程追溯。



客户证言



富创信息化建设的特点就是时刻服务于业务部门提高工作效率，做好防呆优化，在持续提升部门管理水平的同时降低错误产生的机率。未来，我希望与用友公司进行更深入的合作，将富创的信息化建设做成行业典范。

——沈阳富创 信息化总监 王棉



所属行业：机械

企业规模：894 人

细分行业：精密设备零部件

地区 / 城市：辽宁省沈阳市

主营产品：IC 装备精密零部件

FORTUNE 富创 股票代码 688409

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + MES + APS + PLM + CAPP

中核苏阀科技实业股份有限公司

中核苏阀科技实业股份有限公司前身为 1952 年成立的苏州阀门厂，是一家集工业阀门研发、设计、制造及销售为一体的科技型制造企业，为石油、天然气、炼油、核电、电力、冶金、化工、造船、造纸、医药等行业提供阀门系统解决方案，并于 1997 年在深交所挂牌上市，成为中国阀门行业和中国核工业集团有限公司所属的首家上市企业。





助力中核苏阀打造基于 5G 的智能工厂



数智价值



整体效率
提升 60%



生产周期
缩短 50%



库存降低 40%



订单准时交货率
达 100%

数智化动因

多而不全

在用系统多，且来自不同供应商，异构平台导致信息孤岛严重。

全而不深

系统众多，随供应链、生产、人力资源、协同等业务均实现基本信息管理和业务功能，但应用深度远不及同行或类似企业应用水平。

深而不通

财务核算、供应链管理等业务应用较深、较细，但均为部门级应用，跨职能协同均未打通，没有真正实现管理闭环。

通而不畅

部分管控流程、业务流程未形成闭环，在架构和流程、信息标准、数据标准、关联稽核等方面都不够通畅。



核心应用场景

内外协调

从内部多组织业务协同到外部产业链协同

设计制造一体化

真正实现设计制造一体化 U9ERP 与 PDM/CAPP 无缝集成

业财一体化

- 多组织业务财务一体化
- 企业内控管理

智能工厂

- 基于 5G+ 用友 AIoT 的智能数据采集与监控
- 全过程质量管理与质量追溯体系
- 全面构建智能工厂



客户证言



中核苏阀借助 U9 cloud+ 智能工厂 (MES)+AIoT+SRM+5G 无线网络, 实现了对外连接供应商, 对内实现多法人、多事业部各项业务互联互通、高效协同; 实现了设备状态实时、动态监控, 质量检测数据智能采集; 实现作业计划实时下达到生产现场, 作业进度实时采集。通过数字化、智能化建设, 效率有了较大提升, 降本增效初见成效。

——中核苏阀 CIO 杨明洁



股票代码 000777

所属行业: 机械

企业规模: 1077 人

细分行业: 阀门

地区 / 城市: 江苏省苏州市

主营产品:

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 智能工厂 + AIoT + SRM + PLM

南京迪威尔高端制造股份有限公司

南京迪威尔高端制造股份有限公司是全球知名的专业研发、生产和销售深海、压裂等油气钻采设备承压零部件的高新技术企业。目前已形成以深海油气水下开采设备、页岩气压裂设备、陆地油气开采设备等专用承压件为主的系列产品，广泛应用于全球各大主要油气开采区的深海钻采、页岩气压裂、陆地井口、高压流体输送等油气设备领域。



U9cloud

助力迪威尔实现设计制造执行一体化



数智价值



成本核算效率
提升 500%



生产计划制定效
率提升 300%



销售报价工作
效率提升 200%



车间数据采集
效率提升 80%



销售准时交货率提升 70%
物料收发操作效率提高 70%

数智化动因

由于油气设备行业规范要求高，需要做到报价可明细、生产可透
视、质量可追溯、交付可响应，同时还存在以下难点和特点：

- 完全个性化产品，组织生产需要按工作令号
- 定制钢材需要按根入库管理，但生产过程需按重量计量

- 产品工艺复杂，工序多、路线长
- 生产过程中频繁转号（工作令号），订单追踪难度大
- 需要实现精细化成本核算



数智化是迪威尔发展的动力之源

如果没有数智化系统，迪威尔很难通过全球“四大油气公司”的验厂，很难从一家“锻造作坊”精进成现代化锻造企业。



精彩案例：迪威尔，数智化赋能的产业盛会

迪威尔数智化全场景：U9 cloud财务供应链+生产制造+多组织协同

迪威尔借助U9 cloud构建了数智化运营平台，建成了独具特色的“套娃式”智能报价体系和生产工作令号制，帮助企业实现了个性化、非标定制、单件流管理的高端定制应用，让管理实现了跨档升级。



核心应用场景

套娃式智能报价

针对客户100%个性化的产品要求，多个部门分工明确，各司其职，层层嵌套，实现高效准确报价和接单。

分层计划有限排产

根据产能负荷情况，每个工作令号按工艺规则进行自动排产，各工序产能负载一目了然，不仅达到合理接单，更利于订单变更等特殊情况的高效响应。

工作令号追踪全过程

按工作令号进行接单、合同评审、生产任务下达，生产任务分配和执行、报工、检验、物流和成本核算。做到一物一进度、一物一成本，从而实现按工作令号的“按单生产，一号追踪”的企业先进的管理模式。

实现企业四化升级

实现了企业在上市过程中提出的基础数据集团统一化，生产管理过程可视化，财务业务一体智能化，成本核算精细个性化的四化目标。



机械行业

客户证言



借助 U9 cloud，帮助迪威尔充分实现了产品个性化、非标定制、单件流管理的高端定制应用，最终帮助我们实现了企业四化管理，实现管理层次的提档升级。

——南京迪威尔 总经理助理 哈曜



股票代码 688377

所属行业：机械

企业规模：678 人

细分行业：金属加工

地区 / 城市：江苏省南京市

主营产品：油气钻采设备承压零部件

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 有限排产 + MES + PLM

四川优机实业股份有限公司

优机实业一直致力于高品质机械零部件的制造和供应，专业从事定制化设备及零部件的研发、设计、制造和销售，已形成服务于油气化工、工程矿山机械、通用机械、液压系统等领域的设备及零部件定制和航空零部件精密定制五大业务体系，覆盖上万种规格型号的产品，涉及石油、化工、天然气、航空、电力、船舶、采矿、建筑、农业、水处理等多个工业系统和领域。

U9cloud

助力优机实业构建数智化经营平台

数智价值

40%

工作效率
提升 40%

30%

部门和人员的 KPI
绩效提升 30%

25%

库存周转率
提升 25%

数智化动因

- 实现集团统一管控，数据共享，协助企业成功 IPO
- 构架全新的财务核算体系：以传票号（项目号），产品工号，料品规格型号构筑全新的核算体系
- 财务供应链一体化：此次信息化要实现财务和业务数据的无缝链接，保证财务信息的实时性、准确性、真实性
- 优机在业界的产品领先、市场领先、服务领先的领先意识也是推动企业数智转型的因素



核心应用场景

财务合规化，协助 IPO 上市

构建财务管控体系，强化对军品、民品生产成本核算的精细化管理；实现管理规范化，加强内部管控，实现过程管控，增强可复制性，确保 IPO 合规化。

业务与财务一体化应用

财务数据来源于业务单据，确保业务真实、规范，实现财务对业务的监督，实现业务轨迹追踪。

实现集团业务协同

实现全集团多组织的从销售 - 计划 - 物资采购 - 生产 - 质量控制 - 财务核算 - 售后等核心业务协同系统，提高业务处理效率。

业务管理精细化

依据生产订单快速实现对军品、民品产品的生产，管控生产业务流程；实现生产过程数据化、可视化、透明化管理。

客户证言



优机股份与用友携手共建 U9C-ERP 项目，围绕企业的战略目标、业务流程，实现业财一体化管理目标，打造业务流程信息化纵向一体化、横向一体化，有计划、按节奏地推进公司信息化建设与生产经营管理紧密融合，以数字化转型助推管理转型，为我司先进地管理理念和管理模式提供有力支撑。

——优机实业 IT 总监 何华



股票代码 833943

所属行业：机械

企业规模：633 人

细分行业：工业阀门

地区 / 城市：四川省成都市

主营产品：油气化工、工程矿山机械、通用机械、液压系统等领域的设备及零部件定制和航空零部件精密定制

U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本

浙江华昌液压机械有限公司

浙江华昌液压机械有限公司是以液压油缸为主导产品的液压件专业制造商，成立于1978年，产品主要为工程机械、高空作业车、环卫机械、风力发电、农业机械等主机厂商配套产品，入选“浙江制造精品”，同时荣获浙江省“隐形冠军”，获评国家专精特新“小巨人”，也是浙江省“未来工厂”。

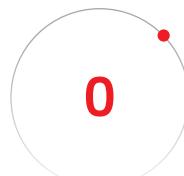


U9cloud

助力华昌液压打造数智化未来工厂



数智价值



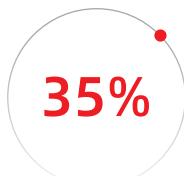
停机待料
0发生



生产计划
执行率 100%



物流人员系统
作业效率提升 70%



配送效率和准确率
提升 35%

数智化动因

华昌液压长期承担科研试制和产品开发的双重任务，经过多年的稳定发展，基础的平台系统已无法满足公司运营需求。

结合自身 IT 基础建设及业务运营特点，公司明确了数智化建设目标，对原有的管理与业务模式提出更高的要求，意建立一体化、透明化的智能工厂。



核心应用场景

统一数字化管理平台

- 内部标准统一
- 系统间数据互通
- 业务集中管控
- 融入集团数字化管理平台框架

制造执行高效协同

- 物流人员系统作业效率提升 70%
- 配送效率和准确率提升 35%
- 工时、产量数据自动采集
- 及时率、准确率 100%
- 全程质量追溯

推拉结合的精益计划

- LRP 运算提升了计划准确率
- 要货计划拉动装配线排产
- 装配计划拉动配送计划
- 生产计划执行率达到 100%

业财一体化

- 业务信息自动推动到财务
- 财务凭证直接追溯到业务单据
- 强化和完善了成本控制手段和方法



客户证言



本次数智化项目以U9 cloud ERP+智能工厂系统为核心，构建了统一、柔性、可扩展的信息化整体平台，通过人-物料-设备-信息系统互联互通，构建数字工厂、践行智能制造，达到高效协同。

——华昌液压副总经理 马彬荣



所属行业：机械



企业规模：200+ 人



细分行业：液压件



地区 / 城市：浙江省杭州市



主营产品：液压油缸



U9cloud 场景方案

财务供应链 + 生产制造 + 成本 + 智能工厂 + PLM

数智制造选 U9cloud

中型及中大型制造业云ERP

制造业云ERP第一（赛迪网、《数字经济》杂志）

用友网络科技股份有限公司

地址：中国北京市海淀区北清路 68 号用友产业园

网址：www.yonyou.com

邮编：100094

yonyou Network Technology Co., Ltd.

Add: yonyou Industrial Park, No. 68 Beiqing Road,

Haidian District, Beijing, China

Website: www.yonyou.com

Post code: 100094



用友公众号



用友 U9 cloud 公众号